

Vacature bij Argon & Co

Partner

Argon&Co*



TOP OF MINDS

Executive Search



Kandidaatprofiel

- Vanaf 10 jaar ervaring
- In strategieconsulting – op (associate) partnerniveau
- Ervaring met strategie- en transformatieprojecten in operations
- Uitgebreid eigen netwerk
- Inspirerende en coachende leider
- Overtuigende communicator

 **Utrecht en/of Amsterdam**

Argon & Co is een snelgroeiend internationaal managementadviesbureau, gespecialiseerd in operations, supply chain-strategie en transformatietrajecten. De Benelux is een belangrijke groeimarkt en wordt bediend door een Nederlands team van veertig consultants en vijf partners. Met een omvangrijk netwerk en diepgaande vakinhoudelijke kennis levert de nieuwe Partner een substantiële bijdrage aan verdere groei en het succes van de organisatie.

Over Argon & Co

Argon & Co is een internationaal managementadviesbureau dat organisaties helpt bij het verbeteren van hun operationele strategie en het realiseren van transformaties. Mede dankzij een effectieve buy-and-buildstrategie vanuit het Franse hoofdkantoor groeit de organisatie hard. Wereldwijd telt de organisatie zo'n negenhonderd medewerkers, waaronder meer dan zestig partners, verdeeld over 17 landen.

In Nederland bestaat het team uit ongeveer veertig medewerkers – consultants, managers en partners – met diepgaande expertise in operations, supply chain-strategie en transformatietrajecten.

Argon & Co ondersteunt toonaangevende klanten in sectoren als (online) retail, de maakindustrie, mobiliteit en private equity, waaronder de Nederlandse Spoorwegen, Alliander, Menzies, KLM, bol. en Unilever. Consultants helpen deze opdrachtgevers bij uiteenlopende strategische vraagstukken, veelal gericht op het realiseren van groei, het verhogen van winstgevendheid en het verbeteren van prestaties – vanaf de eerste analyse tot en met de implementatie, en verder.

Hoewel Argon & Co lokaal ondernemerschap binnen de diverse landen stimuleert, is er tegelijkertijd via global capability groups intensieve internationale samenwerking. Deze richten zich onder meer op kennisontwikkeling, trainingen, knowledge management, internationale uitwisselingstrajecten en gezamenlijke accountontwikkeling. De inzet van data analytics en AI-oplossingen is structureel verweven in de aanpak van Argon & Co, met Iris als eigen competence center op dit gebied.





Partner

Als Partner bij Argon & Co ligt de primaire focus op sales. Het hebben, opbouwen en onderhouden van langdurige klantrelaties binnen het hogere segment van het bedrijfsleven is hiervoor een voorwaarde. In deze salesrol is de Partner verantwoordelijk voor het ontwikkelen van proposities, het winnen van competitieve pitches en het versterken van zowel bestaande als nieuwe relaties. Door proactief haar/zijn uitgebreide netwerk in bestaande of nieuwe sectoren in te zetten, draagt de Partner bij aan de commerciële groei van de praktijk. Gezien de relatief bescheiden naamsbekendheid van Argon & Co in Nederland vraagt dat om een professional die in staat is om mensen effectief te overtuigen van de meerwaarde van de organisatie.

Naast het aantrekken van nieuwe opdrachtgevers speelt de Partner een belangrijke rol in de uitvoering van opdrachten: van het vormgeven van projecten tot de implementatie van de oplossing en het verder begeleiden van de transitie. Ook draagt de Partner actief bij aan het strategisch beleid, het coachen van collega's en het versterken van de organisatiestructuur en het merk. Dankzij de samenwerking met collega's in bijvoorbeeld Frankrijk, Duitsland en het Verenigd Koninkrijk ontstaan er voortdurend mogelijkheden om kennis en ervaring te delen, en commerciële kansen te benutten.

Deze functie biedt een mooie kans voor een ondernemende professional met een sterke achtergrond in management- of strategieconsulting op partner- of associate partner-niveau, gecombineerd met een goed ontwikkeld netwerk. De ideale kandidaat is het toonbeeld van natuurlijk leiderschap, ziet kansen en beschikt over de overtuigingskracht om deze te verzilveren. Iemand die vertrouwen uitstraalt én weet te inspireren, kan in deze rol het verschil maken.

“We zijn een snelgroeiende organisatie met een open en betrokken cultuur. We werken hard om doelen te realiseren, maar altijd met oog voor onze mensen. Toren hoge ambities en een gezonde work-life balans gaan bij ons hand in hand.”

**Martin Mommersteeg,
Partner**

Voor een gedreven Partner biedt Argon & Co de ideale mix van ondernemerschap, uitdagende inhoudelijke vraagstukken en een hecht team met ruimte voor eigen initiatief, onderlinge coaching en waar men elkaar uit durft te dagen om samen tot nóg betere resultaten te komen.





Interesse?

Argon & Co werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Catherine Visch via catherine.visch@topofminds.com
om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search